Protein Industries Canada

ANNEXE A

Rapport annuel de 2025–2026

E : Un résumé de toute mise à jour des politiques, normes et procédures d'investissement du bénéficiaire, le cas échéant

PROTEIN INDUSTRIES CANADA (« PIC »)

Déclaration de politique d'investissement (« IPS »)

I. Objectif

Le but de cette Déclaration de politique d'investissement (IPS) est d'établir des lignes directrices pour les actifs investissables (le « portefeuille ») de Protein Industries Canada. Ce document s'appliquera au Comité des finances et de l'audit du Conseil, ainsi qu'à tous les gestionnaires de placements engagés pour aider à la gestion du portefeuille.

II. Objectifs et contraintes d'investissement

A. L'objectif du portefeuille est la préservation du capital pour répondre aux besoins futurs de décaissement.

B. Le portefeuille est également soumis aux contraintes suivantes :

(a) PIC ne doit en aucun cas encombrer le portefeuille, y compris, mais sans s'y limiter, les charges liées à (i) l'emprunt d'argent; (ii) l'émission d'obligations de dette ou de titres; (iii) la garantie de toute dette ou autre obligation d'une personne, d'un hypothécateur ou d'une autre entité; ou (iv) la mise en gage de tout ou partie du portefeuille à titre de garantie pour paiement à tout créancier.

(b) Les investissements du portefeuille dans les titres d'un seul émetteur, ou de deux entités affiliées ou plus, doivent être limités à un maximum de dix pour cent (10%) des actifs du portefeuille d'investissement.

(c) Le paragraphe II B (b) ne s'applique pas à :

(i) des investissements dans des titres émis par le gouvernement du Canada ou par le gouvernement d'une province, ou des titres qui portent la pleine foi et le crédit de l'un ou l'autre; et

(ii) tout fonds indiciel, ségrégué, commun de placement ou en pool.

(d) Les investissements du portefeuille dans des titres ayant une note de crédit « A » (y compris toutes les sous-catégories de cette catégorie de notation), par au moins une des agences de notation reconnues, doivent être limités à au maximum vingt pour cent (20%) des actifs du portefeuille d'investissement.

(e) Les investissements du portefeuille dans des titres ayant une note de crédit « AA » (y compris toutes les sous-catégories de cette catégorie de notation), par au moins une des agences de notation reconnues, doivent être limités à un maximum de soixante-dix pour cent (70%) des actifs du portefeuille d'investissement.

(f) Les investissements dans des titres qui ne sont pas émis par ou ne portent pas la pleine foi et crédit du gouvernement du Canada ou du gouvernement d'une province doivent être limités à au maximum quatre-vingts pour cent (80%) des actifs du portefeuille d'investissement.

(g) Lorsque des notations de crédit externes sont appliquées, les investissements ou homologues doivent avoir une note de crédit d'au moins deux des quatre agences de notation suivantes : Moody's Investors Service Inc., Standard & Poor's Ratings Services, Fitch Rating Ltd. et DBRS Ltd. Lorsqu'il y a deux notations ou plus pour une entité ou un titre, la note la plus basse des deux plus élevées doit être utilisée pour déterminer l'admissibilité, conformément aux règles de Bâle III. Lorsqu'il y a une hypothèse d'appui gouvernemental dans la notation, des notations standard-only doivent être utilisées lorsque possible; sinon, la note officielle doit être utilisée.

(h) PIC ne doit pas investir le portefeuille dans des titres qui ne sont pas libellés en dollars canadiens.

III. Description des responsabilités

A. Les responsabilités de chaque partie impliquée dans la gestion du portefeuille sont définies ci-dessous :

1. Comité des finances et de l'audit :

Le Comité des finances et de l'audit (« Comité ») est établi sous l'autorité du Conseil d'administration (le « Conseil ») de Protein Industries Canada et lui est rendu. Le Comité aide le Conseil dans l'accomplissement de ses responsabilités de gouvernance concernant le portefeuille de Protein Industries Canada.

Sans limiter la généralité de ce qui précède, le Comité doit :

a. approuver la nomination et la résiliation des gestionnaires d'investissement;

b. examiner et approuver les mandats des gestionnaires d'investissement;

c. approuver la nomination et la résiliation des dépositaires d'investissement de Protein Industries Canada et des autres fournisseurs de services liés à l'investissement, ou déléguer cette approbation selon le cas;

d. revoir, sur une base trimestrielle, toutes les questions relatives à l'investissement du portefeuille;

e. revoir, au moins une fois par année, l'Énoncé de la politique d'investissement et surveiller la conformité à cette politique;

f. revoir, au moins une fois par année, la performance de chaque gestionnaire de placements et des fournisseurs de services liés à l'investissement;

g. mettre en œuvre les questions d'investissement telles que prévues dans la Déclaration de politique d'investissement;

h. surveiller, si nécessaire, la conformité du personnel de Protein Industries Canada aux lignes directrices et processus de sélection des gestionnaires d'investissements, y compris le respect des politiques de conflit d'intérêts de Protein Industries Canada;

i. approuver les frais de gestion du portefeuille et toute modification apportée.

2. Gestionnaire de placements :

Le gestionnaire de placements (« gestionnaire ») est une personne ou une organisation qui effectue des investissements dans le portefeuille au nom de Protein Industries Canada en vertu de cette déclaration de politique de placement. Le gestionnaire peut gérer toutes les activités liées à la gestion du portefeuille, de l'achat et de la vente quotidienne de titres à la surveillance du portefeuille, au règlement des transactions, à la mesure de la performance, ainsi qu'aux rapports réglementaires et clients.

IV. Devoir fiduciaire

A. Pour atteindre les objectifs d'investissement énoncés dans l'IPS, la règle de l'investisseur prudent s'appliquera, qui stipule que le Comité des finances et de l'audit a le devoir envers Protein Industries Canada d'investir et de gérer le portefeuille comme le ferait un investisseur prudent, comme décrit ci-dessous :

1. L'exercice d'un soin raisonnable, d'une compétence et d'une prudence appliqués aux investissements non pas isolément, mais dans le contexte du portefeuille et dans le cadre d'une stratégie d'investissement globale, qui devrait intégrer des objectifs de risque et de rendement raisonnablement adaptés au portefeuille.
2. Dans la prise et la mise en œuvre des décisions d'investissement, le Comité des finances et de l'audit a le devoir de diversifier le portefeuille, sauf si, dans les circonstances, il est prudent de ne pas le faire.
3. De plus, le Comité des finances et de l'audit doit :
    a. Respecter les devoirs fiduciaires fondamentaux de loyauté et d'impartialité.
    b. Agissez avec prudence dans la décision de déléguer l'autorité et de la manière dont et dans la sélection et la supervision des agents (c'est-à-dire les gestionnaires de placements).
    c. Ils n'engagent que des coûts raisonnables et appropriés à la gestion du portefeuille.

B. La règle de l'investisseur prudent repose sur les cinq principes de base suivants :

1. Une diversification solide est fondamentale à la gestion des risques et est donc généralement requise par le Comité des finances et de l'audit.
2. Le risque et le rendement sont tellement directement liés que le Comité des finances et de l'audit a le devoir d'analyser et de prendre des décisions conscientes concernant les niveaux de risque appropriés aux finalités, aux exigences de distribution et aux autres circonstances du portefeuille.

3. Le Comité des finances et de l'audit a le devoir d'éviter les frais, les coûts de transaction et autres dépenses qui ne sont pas justifiées par les besoins et les objectifs réalistes du portefeuille.

4. Le devoir fiduciaire d'impartialité exige un équilibre des éléments de rendement entre la production de revenus et la protection du pouvoir d'achat.

5. Le Comité des finances et de l'audit peut avoir un devoir ainsi que l'autorité de déléguer comme le feraient les investisseurs prudents.

C. Conflit d'intérêts concernant la gestion des investissements :

(a) Le Comité des finances et de l'audit doit s'assurer que tous les gestionnaires ou conseillers impliqués dans la gestion des placements du portefeuille divulguent par écrit, dans les délais, la nature et l'étendue de leur intérêt, y compris tout intérêt matériel dans toute entité partie à une transaction avec Protein Industries Canada.

(b) Le Comité des finances et de l'audit doit également s'assurer que les politiques et procédures de Protein Industries Canada en matière de conflits d'intérêts couvrent, entre autres, le vote, les transactions interdites, la divulgation continue et les normes d'évitement.

V. Philosophie d'investissement

Le principe de base sur lequel repose l'IPS est la préservation du capital pour répondre aux besoins futurs de déboursement.

VI. Lignes directrices générales

A. Échéances des titres. Les échéances et les modalités des investissements doivent correspondre au profil des décaissements prévus du portefeuille par Protein Industries Canada. Dans les cas où le calendrier des décaissements est inconnu, les placements seront détenus dans des titres dont la durée est d'un an ou moins.

B. Investissements autorisés. Les éléments suivants constituent des investissements autorisés :

(a) certificats de dépôt bancaires;

(b) les acceptations des banquiers;

(c) les bons du Trésor, les billets commerciaux et autres titres à court terme, obligations et billets émis par le gouvernement fédéral, les gouvernements provinciaux, les gouvernements municipaux et les sociétés; et

(d) d'autres titres à revenu fixe qui portent la pleine foi et le crédit du gouvernement du Canada.

C. Investissements interdits et activités commerciales. Protein Industries Canada s'engage à ne pas engager ni investir le portefeuille dans les domaines suivants :

(a) des actions ou actions émises par toute société;

(b) les fonds spéculatifs ou les fonds de fonds spéculatifs;

(c) des instruments à revenu fixe notés inférieur à A- par Standard & Poors ou Fitch Ratings, A3 par Moody's ou A- par DBRS;

(d) les dérivés ou tout instrument ayant des avoirs ou des caractéristiques dérivés;

(e) des titres non négociables;

(f) marchandises;

(g) des accords de rachat contre des titres qui ne sont pas autorisés à être détenus dans le portefeuille;

(h) des transactions sur marge ou toute forme de levier; et

(i) les fonds négociés en bourse, les fonds distincts, les fonds communs de placement ou les fonds en pool.

VII. Surveillance des investissements et de la performance du portefeuille

A. Le gestionnaire de placements doit préparer un rapport trimestriel de performance, qui doit inclure la performance du portefeuille, l'allocation des actifs et la conformité à toutes les lignes directrices applicables définies dans l'IPS. Le portefeuille et les gestionnaires de placements individuels doivent être évalués selon les références appropriées pour la classe d'actifs.

B. La performance du portefeuille, ainsi que celle des gestionnaires de placements individuels, doit être mesurée selon les références appropriées sur des périodes mobiles de 3 et 5 ans, mesurées trimestriellement.

C. Le portefeuille doit être examiné au moins trimestriellement afin de s'assurer que tous les gestionnaires de placements respectent toutes les lignes directrices applicables définies dans l'IPS.

VIII. Revue IPS

A. L'un ou l'autre des éléments suivants déclenchera un examen de l'IPS :

1. Un changement aux objectifs d'investissement de Protein Industries Canada.

2. En l'absence de toute modification des objectifs d'investissement de Protein Industries Canada, l'IPS devrait être révisée au moins une fois par année.

F : Une déclaration de rémunération indiquant la rémunération totale versée aux dirigeants, employés ou administrateurs du bénéficiaire, dont la rémunération dépasse 300 000 $ cette année-là, incluant tout honoraire, allocation ou autre avantage

Pour la période fiscale se terminant le 31 mars 2026, Protein Industries Canada n'avait aucun employé dont la rémunération dépassait 300 000 $.

G : Confirmation exécutive que les contrôles financiers du bénéficiaire fonctionnent comme prévu

Un environnement de contrôle financier solide existe à Protein Industries Canada. Le chef de la direction et le vice-président exécutif Investissements et opérations n'ont pas noté de cas au cours de l'exercice où l'environnement de contrôle financier n'a pas fonctionné comme prévu.

H : Confirmation de la direction que la stratégie de propriété intellectuelle fonctionne comme prévu et continue de soutenir les objectifs énoncés dans le plan d'entreprise

Les informations suivantes confirment que la stratégie de propriété intellectuelle de Protein Industries Canada fonctionne comme prévu et continue de soutenir les objectifs énoncés dans le Plan d'entreprise :

Protein Industries Canada continue de soutenir nos entreprises membres dans tous les aspects liés à la propriété intellectuelle. La génération de PI continue de progresser grâce aux fonds soutenus par Protein Industries Canada. À la fin de l'exercice financier 2025-26 :

- 164 actifs de PI ont été déclarés dans des projets technologiques du Fonds II (36 utilisant des processus de PI formels/enregistrés); et
- 17 actifs de PI ont été signalés dans des projets SPCIA (1 utilisant des processus de PI formels/enregistrés).

Sur les 29 projets du Fonds II, 10 projets avaient déjà déclaré la commercialisation de leur PI. Sur les 8 projets du SPCIA, 3 avaient déjà déclaré la commercialisation de leur PI.

Les entreprises membres sont soutenues par une assistance directe et indirecte du Directeur de la PI. Protein Industries Canada offre également un soutien à la commercialisation par l'entremise de son Registre, le Centre de PI.

I : Un résumé des mises à jour apportées à la Stratégie de propriété intellectuelle du bénéficiaire

Protein Industries Canada est tenue de revoir sa Stratégie de propriété intellectuelle au moins une fois par an. À la suite d'une mise à jour majeure de la Stratégie de PI en 2023-24, au cours de l'exercice 2025-26, Protein Industries Canada a procédé à une révision plus modeste de la Stratégie de PI afin de mettre à jour l'addendum avec les priorités annuelles et les activités planifiées, en accord avec le Plan d'entreprise de Protein Industries Canada.

J : Un résumé des mises à jour apportées à la stratégie de données du destinataire

Protein Industries Canada doit revoir sa Stratégie de données au moins une fois par année. À la suite d'une mise à jour majeure de la Stratégie de PI au cours de l'année précédente, au cours de l'exercice 2025-26, Protein Industries Canada a procédé à une révision plus modeste de la Stratégie de données afin de mettre à jour l'addendum avec les priorités annuelles et les activités planifiées, en accord avec le Plan d'entreprise de Protein Industries Canada. La Stratégie de données a également été modifiée pour lier plus explicitement la Stratégie de données aux deux ententes régissantes sous lesquelles elle opère : les Accords de contribution pour le Programme

des Grappes d'innovation mondiales; et la Stratégie pancanadienne d'intelligence artificielle des Grappes d'innovation mondiales, respectivement.

L : Un résumé des cas où la propriété intellectuelle de premier plan n'a pas été incluse dans le registre accessible aux membres;

Le registre accessible aux membres de la propriété intellectuelle en premier plan (le Centre de PI de Protein Industries Canada) est actif. 100 actifs de PI ont été inclus dans le Centre de PI introduit à travers 46 résumés de projets technologiques de Protein Industries Canada. 536 actifs de PI supplémentaires ont été signalés à Protein Industries Canada dans ses projets technologiques du Fonds I, du Fonds II et de la PI (636 actifs PI au total).

13 autres résumés de projets de Protein Industries Canada sont actuellement en développement (10 dans des projets technologiques du Fonds II, trois dans des projets SPCIA). Une fois publiés, ils seront liés aux actifs de PI publiables respectifs. À la fin de l'exercice 2025-26, un total de 181 actifs de PI avaient été déclarés dans le Fonds II et le SPCIA, dont 12 étaient publiables au moment du rapport.

Les actifs de propriété intellectuelle au premier plan non inclus dans le registre accessible aux membres sont confidentiels sur le plan commercial. Certains de ces actifs de PI actuellement confidentiels peuvent être publiés à l'avenir si leur statut change (par exemple par la publication d'une demande de brevet associée ou l'octroi d'un brevet).

M : Le nombre de différends de membres liés à la propriété intellectuelle qui ont été renvoyés au mécanisme de résolution des différends, tel que mentionné au paragraphe 15.2(e), le statut des différends et le nombre de différends qui ont été résolus avec succès.

À ce jour, aucun conflit n'a été observé entre les membres et Protein Industries Canada nécessitant un processus formel de résolution des différends. Cela inclut les différends en vertu du Code de conduite des membres, du Comité de sélection des projets/politique d'interaction avec les candidats et du processus d'appel en vertu du Document d'orientation pour la sélection des projets.

N : Le nombre de membres PME qui ont eu accès à une expertise et des conseils indépendants en matière de propriété intellectuelle

Les membres participant à l'élaboration des manifestations d'intérêt ou des propositions complètes pour des projets admissibles sont encouragés à collaborer avec le directeur de la PI de Protein Industries Canada. À la fin de l'exercice 2025-26, le directeur de la PI avait travaillé

avec 103 PME dans 31 projets technologiques du Fonds II, 11 projets de la SPCIA et 1 projet de génomique pour élaborer des stratégies de PI (justifications de PI dans les projets).

L'éducation des PME sur les sujets de PI a été un axe majeur pour Protein Industries Canada au cours de la dernière année. Au cours de l'exercice 2025-26, Protein Industries Canada a publié 2 articles de PI sur des sujets tels que l'application commerciale des secrets commerciaux et des questions controversées liées aux secrets commerciaux. De plus, le directeur de la PI a contribué à deux webinaires liés à la PI sur les données comme actif et les stratégies de développement de la PI, ainsi qu'à une présentation en personne sur l'élaboration d'une stratégie de PI. Toutes ces ressources et activités ont atteint environ 416 personnes, dont plusieurs représentent des PME canadiennes. Depuis le début du Fonds II, on estime que 1 796 personnes ont été rejointes grâce à 19 ressources et activités de PI de Protein Industries Canada.

D'autres programmes, notamment sur les secrets commerciaux, sont prévus pour l'année à venir.

O & P : Un état des coûts admissibles financés engagés et payés par le bénéficiaire au cours de l'exercice; et un état des coûts admissibles de contrepartie industriel engagés et payés par le bénéficiaire au cours de l'exercice

Rapports financiers selon la comptabilité de caisse de l'exercice 2025-26				
	Coûts d'exploitation et administratifs (O&A)	**Coûts du projet de leadership technologique**	**Coûts du projet de développement des écosystèmes**	**Coût total**
Coûts admissibles financés	6 027 664 $	85 568 710 $	2 942 466 $	94 538 841 $
Coûts admissibles non financés	-	5 072 908 $	-	5 072 908 $
Total	**6 027 664 $**	**90 641 618 $**	**2 942 466 $**	**99 611 749 $**

R : Un résumé des résultats des évaluations et des audits effectués par le bénéficiaire au cours de l'année, le cas échéant

Au cours de l'exercice se terminant le 31 mars 2026, des procédures d'audit interne ont été menées sur douze projets pour des coûts remboursés du 1er octobre 2024 au 30 septembre 2025. Ces procédures comprenaient un examen approfondi de toutes les dépenses du projet afin de détecter les factures en double, d'évaluer le caractère raisonnable des salaires et de rapprocher les coûts déclarés par les membres avec ceux documentés dans les rapports de projet. Les écarts identifiés ont été corrigés lors des remboursements subséquents des projets.

S : Un résumé des fonds de contrepartie de l'industrie reçus au cours de l'exercice

Fonds de contrepartie de l'industrie pour 2025-26				
Fonds de contrepartie de l'industrie	**GIM**	**SPCIA**	**Autres**	**Total**
Contribution de l'industrie aux coûts admissibles des projets	48 978 933 $	7 708 362 $	-	56 687 296 $
Honoraires de gestion de projet	2 061 689 $	511 801 $	-	2 573 490 $
Frais d'adhésion	-	-	-	-
Autres montants et frais	5 000 $	-	-	5 000 $
Total	**51 045 623 $**	**8 220 163 $**	**-**	**59 265 786 $**

T : Un résumé du développement des écosystèmes entrepris durant l'exercice fiscal et les engagements financiers totaux pris pour ce développement durant l'exercice fiscal

Projet signé au cours de l'année 2025-26	Fonds 2	IA	Total
Valeur totale du projet	7 865 015 $	$ -	**7 865 015 $**
Engagement PIC	5 465 244 $	$ -	**5 465 244 $**
Engagement des partenaires industriels	2 399 770 $	$ -	**2 399 770 $**

Dépenses de développement des écosystèmes au cours de l'exercice financier 2025-2026 (incluant les remboursements des projets Cap Plans, les projets dirigés par les bénéficiaires et les coûts Cap financés par O&A)

	GIM	IA	Total
Programmes de capacité dirigés par la communauté récréative	2 566 769 $	0 $	**2 566 769 $**
Programmes CB dirigés par Ultimate Rec.	274 169 $	0 $	**274 169 $**
Coûts de renforcement des capacités	0 $	0 $	**0 $**
Total	**2 840 938 $**	0 $	**2 840 938 $**

U : Un document incluant des données de performance concernant les indicateurs clés de performance, conformément au Cadre d'impact du destinataire

Moteur de croissance				
Indicateurs de PI	**Séries chronologiques**	**Résultat - Phase II**	**Résultat - SPCIA**	**Résultat - Génomique**
1.a) Nombre de projets dont la propriété intellectuelle est au premier plan commercialisée pendant et/ou après le projet	Moyen terme	10 sur 29*	3 sur 8*	0
1.b) Pourcentage de projets dont la PI au premier plan est commercialisée pendant et/ou après le projet	Moyen terme	34%	38%	0
2. Nombre de PME disposant d'une stratégie de PI développée par un cluster (ou assistée par un cluster)	Moyen terme	73 en 31***	26 dans 11***	4 en 1***
3.a) Nombre de droits formels de PI – Identifier tout droit formel de PI (par exemple, brevet, dessin et marques déposées) poursuivis en lien avec la PI au premier plan – avec les numéros de demande si disponible	Moyen terme	36	1	0

3.a.1) Marques déposées	Moyen terme	3	0	0
3.a.2) Brevets	Moyen terme	32	1	0
3.a.3) Conceptions industrielles	Moyen terme	0	0	0
3.a.4) Autres (Veuillez préciser)	Moyen terme	1 (PBR)	0	0
3.b) Nombre de droits de propriété intellectuelle élargis (incluant le droit d'auteur et les secrets commerciaux)	Moyen terme	164	17	0
4.a) Nombre de projets ayant une PI au premier plan détenus par des entreprises constituées et opérant au Canada	Moyen terme	19 sur 29*	4 sur 8*	0
4.b) Pourcentage de projets ayant une PI de premier plan détenus par des entreprises constituées et opérant au Canada	Moyen terme	66%	50%	0
5.a) Nombre de licences pour mettre en avant la propriété intellectuelle accordées à des tiers.	Moyen terme	0	0	0
5.b) Revenus annuels totaux provenant des licences, le cas échéant.	Moyen terme	S. O.	S. O.	S. O.
6.a) Nombre de projets avec une IP au premier plan disponible (détenue ou sous licence) à utiliser en dehors du projet (par exemple, gagner de nouveaux clients)	Moyen terme	19 sur 29*	4 sur 8*	0

6.b) Pourcentage de projets dont la propriété intellectuelle au premier plan est disponible (détenue ou sous licence) à utiliser en dehors du projet (par exemple, gagner de nouveaux clients)	Moyen terme	66%	50%	0
7. Nombre d'individus participant à des activités de formation ou d'éducation, si les chiffres sont enregistrés	Moyen terme	1796	S. O.	S. O.
8. Nombre d'activités de formation/éducatives (par exemple, ateliers, événements, séminaires, webinaires)	Moyen terme	19	S. O.	S. O.

Créateur de réseaux					
Indicateurs	**Type de données**	**Séries chronologiques**	**Résultat**	**Date de début de la période de rapport**	**Date de fin de la période de rapport**
Taux d'ouverture de la newsletter	Pourcentage	À court terme	34%	2025-04-01	2026-03-31
Partage de voix	Pourcentage	À court terme	39%	2025-04-01	2026-03-31
Facilité les liens internationaux	Numéro	À court terme	192	2023-04-01	2026-03-31

avec les membres					
Nombre moyen total de collaborateurs par projet (signataires de la MPA, institutions académiques, sous-traitants)	Numéro	À court terme	7.5	2024-04-01	2026-03-31

Catalyseur pour le perfectionnement des compétences					
Indicateurs	**Type de données**	**Séries chronologiques**	**Résultat**	**Date de début de la période de rapport**	**Date de fin de la période de rapport**
Création anticipée de nouveaux ETP acquérant une expertise sectorielle	Numéro	À court terme	593.6	2023-04-01	2026-03-31
Pourcentage des investissements en renforcement des capacités ciblant les groupes cherchant des actions	Pourcentage	Moyen terme	données insuffisantes	2023-04-01	2026-03-31

Pourcentage de projets qui réalisent une activité de réconciliation économique dans le cadre de leur projet	Pourcentage	À court terme	59%	2023-04-01	2026-03-31
Nombre total de PME participant à des projets	Numéro	À court terme	130	2023-04-01	2026-03-31

Moteur de croissance					
Indicateurs	**Type de données**	**Séries chronologiques**	**Résultat**	**Date de début de la période de rapport**	**Date de fin de la période de rapport**
Améliorations anticipées des niveaux de préparation pour les produits, procédés ou services développés, améliorés et/ou commercialisés par les participants	Numéro	À court terme	481	2023-04-01	2026-03-31
Nombre d'étapes de la chaîne de valeur participantes par projet	Numéro	À court terme	3.7	2023-04-01	2026-03-31

Pourcentage du financement technologique alloué aux PME	Pourcentage	À court terme	70	2023-04-01	2026-03-31
Nombre d'emplois directs soutenus par les investissements d'Industries Protéinées Canada	Numéro	Moyen terme	672.9	2023-04-01	2026-03-31
Nombre de règlements abordés par les activités d'Protein Industries Canada	Numéro	Moyen terme	58	2023-04-01	2026-03-31

Force nationale					
Indicateurs	**Type de données**	**Séries chronologiques**	**Résultat**	**Date de début de la période de rapport**	**Date de fin de la période de rapport**
Nombre de collaborations inter-groupes	Numéro	À long terme	À déterminer	2023-04-01	2026-03-31
Pourcentage de projets/projets technologiques qui contribuent à la verdisation de l'économie/impact environnemental	Pourcentage	À court terme	74%	2023-04-01	2026-03-31
Valeur en dollars des investissements en actions reçus par les	Monnaie (dollar)	Moyen terme	1,055 milliards	2023-04-01	2026-03-31

membres du consortium					

ICP détaillé	Fonds 2 au 31 mars 2026			IA au 31 mars 2026
	Tech	RC	Total	
Fonds industriels contractés pour des projets	180 627 219 $	3 683 990 $	184 311 209 $	29 748 926 $
Fonds PIC contractés pour des projets	98 060 714 $	12 194 319 $	110 255 033 $	24 518 985 $
Des fonds PIC supplémentaires engagés dans des projets	6 582 445 $	759 261 $	7 341 706 $	2 672 860 $
Fonds supplémentaires de l'industrie engagés dans des projets	13 025 411 $	253 087 $	13 278 498 $	3 300 162 $
Coûts rapprochés du projet en pourcentage des fonds engagés			40%	48%
Ratio FMI	1:1.68			1:1.21
Nombre de règlements abordés par les activités du PIC		58	58	0
Pourcentage du financement technologique alloué aux PME	70%	S. O.	70%	98%
Emplois créés anticipés : nombre de nouveaux ETP qui développent une expertise sectorielle	579.0	14.6	593.6	87.77
Emplois maintenus anticipés : Nombre d'emplois maintenus à la fin du fonds	661.11	11.8	672.9	212.9
Nombre de signataires participant à des projets	94	20	114	29

Nombre de signataires de PME participant à des projets	79	2	81	24
Autres organisations collaboratrices	148	23	171	8
Nombre de PME non-MPA participant à des projets	47	2	49	6
Nombre total de PME participant à des projets	126	4	130	30
Nombre d'organisations collaborant dans des projets	242	43	285	37
Nombre moyen d'organisations collaborant dans des projets	8.3	4.8	7.5	4.1
Nombre d'universités et collèges participant aux projets	50	5	55	2
Nombre d'institutions de recherche participant aux projets	46	5	51	3
Nombre de connexions (en dehors des projets) - introductions, autres connexions	152	79	231	N/A
Nombre d'événements internationaux auxquels le PIC a participé	27	N/A	27	N/A
Nombre de connexions internationales	192			
Nombre de membres			172	
Nombre de participants aux événements PIC			2356	

Partage de voix			39%	
Taux d'ouverture de la newsletter			34%	
Nombre de PME membres			120	
Nombre d'universités et collèges membres			9	
Taux de rétention des membres			56%	
Améliorations du niveau de préparation attendues				
a. TRL	174	21	195	11
b. CRL	151	17	168	7
c. RRL	53	20	73	1
d. MRL	33	12	45	1
Améliorations du niveau de préparation actuelles à ce jour				
a. TRL	39	10	49	7
b. CRL	33	11	44	4
c. RRL	8	3	11	0
d. MRL	13	8	21	1

Nombre d'étapes de la chaîne de valeur participantes par projet	3.7	N/A	3.7	N/A
Valeur en dollars des investissements en actions reçus par les membres du consortium	668,7M	N/A	668,7M	83,25M
Nombre d'organisations ayant reçu des investissements de suivi	20	0	20	4
Nombre de nouvelles coentreprises, partenariats ou sociétés	8	0	8	5
****Pourcentage de projets/projets technologiques qui contribuent à la verdisation de l'économie / impact environnemental**	72%	N/A	72%	78%
****Pourcentage des projets qui réalisent des activités de réconciliation économique dans le cadre de leur projet**	59%	67%	59%	N/A

V : Une déclaration des mesures du destinataire pour protéger la sécurité des réseaux et des données

Protein Industries Canada s'engage à protéger les données de ses membres et de ses programmes. Notre fournisseur de services informatiques protège virtuellement les données de Protein Industries Canada en utilisant plusieurs types de logiciels antivirus, dont Windows Defender, Threat Locker (un antivirus zéro confiance), SPAM Titan et le filtrage DNS, ainsi que le déploiement de l'authentification multifacteur pour la connexion des employés afin d'accéder à nos courriels et données. En plus de notre engagement envers la sécurité virtuelle, nos appareils sont tous physiquement sécurisés avec un chiffrement du disque dur et une connexion Azure pour la gestion à distance.

Notre site web utilise le logiciels Craft CMS, bien qu'aucune information personnelle ou privée ne soit stockée dans le cadre du site. Les informations considérées comme sensibles et confidentielles (par exemple, propositions de projet et informations de facturation) sont stockées sur des disques à accès restreint à l'intérieur de notre serveur.

W : Un état du financement total reçu par le bénéficiaire de toutes les sources pour ses dépenses d'exploitation et administratives, y compris toute l'aide gouvernementale canadienne et les fonds provenant d'autres sources, pour soutenir les coûts admissibles.

Sources de financement pour l'exercice 2024-25 :				
Autres sources	**GIM**	**SPCIA**	**Autres**	**Total**
Contribution de l'industrie aux coûts admissibles des projets	48 978 933 $	7 708 362 $	-	56 687 296 $
Honoraires de gestion de projet	2 061 689 $	511 801 $	23 001 $	2 596 491 $
Adhésion et frais d'inscription	5 000 $	-	72 857 $	77 857 $
Autres	-	-	4 084 $	4 084 $
Revenus d'intérêts		-	430 195 $	430 195 $
Total	**51 045 623 $**	**8 220 163 $**	**530 137 $**	**59 795 923 $**

Dépenses d'exploitation et administratives :				
Type d'organisation	**Contributions à E&A**			
	Coûts au cours de l'exercice financier en cours		**Coûts à ce jour**	
	GIM	SPCIA	GIM	SPCIA
Industrie	991 063 $	511 801 $	8 813 208 $	1 133 619 $

ISDE	3 906 856 $	532 732 $	26 231 134 $	1 226 508 $
Autres sources de financement	507 137 $	-	2 589 172 $	-

Acheter une police canadienne

Protein Industries Canada appuie la politique Acheter du Canada comme une étape importante pour renforcer la chaîne de valeur nationale en augmentant l'utilisation et l'achat de produits alimentaires fabriqués au Canada. Le Canada — et le gouvernement fédéral — peuvent contribuer au succès de ce secteur en priorisant les ingrédients et produits alimentaires canadiens lorsque c'est applicable.

Protein Industries Canada vise à soutenir cette direction par le biais de nos projets d'innovation et la priorisation des intrants canadiens lorsque cela est applicable, et en continuant à faire progresser le développement et l'adoption des cultures, ingrédients et produits alimentaires canadiens à travers la chaîne de valeur. Cela inclut le travail réalisé par des partenaires de projet dans le cadre du *programme Renforcement de la chaîne d'approvisionnement canadienne de Protein Industries Canada*, qui soutient les fabricants et transformateurs canadiens dans la création ou la reformulation de produits pour le marché canadien utilisant des ingrédients canadiens. Au 31 mars 2026, deux cohortes composées de 14 entreprises ont été annoncées comme participant au programme; cela représente un investissement total de 3 millions de dollars, dont Protein Industries Canada a engagé 1,9 million de dollars, et les entreprises ont engagé ensemble le reste.

Une liste complète des entreprises participant au programme *Renforcement de la chaîne d'approvisionnement canadienne* est disponible à https://www.proteinindustriescanada.ca/fr/projects/programme-chaine-dapprovisionnement-canadienne.

K & Q : Un résumé de tous les projets par filet du programme, incluant leur contribution aux objectifs du programme; et Une liste de tous les projets, regroupés par filet de programme, financés par le bénéficiaire, listant leurs objectifs et résultats attendus, les coûts totaux et la contribution du bénéficiaire, ainsi qu'un bref compte rendu à jour de l'avancement de chaque projet.

Aperçu des projets de leadership technologique du Fonds II

PIC24.02 Commercialisation de graines de canola et de tourteau de tournesol à haute teneur en protéines
Corteva Agriscience, Botaneco, Bunge, Rainfed Foods, Northeast Nutrition Inc.

PIC24.03 Production durable d'ingrédients à base de chanvre et de canola
Blue Sky Hemp Ventures, Bourse de grains Virtex, Processus Thar

PIC24.06 Mettre au point des ingrédients canadiens novateurs pour des aliments et des collations sans allergènes
Avena Foods Limited, Big Mountain Foods, Danone Canada, Old Dutch Foods Ltd.

PIC24.11 Mise à l'échelle et expansion d'une nouvelle gamme de produits à haute teneur en protéines
Wamame Foods, Apex Food Source, Crush Dynamics, AGT Food and Ingredients

PIC24.12 Faire progresser l'enrichissement et la commercialisation des produits de sushi d'origine végétale
Konscious Foods, Avena Foods Limited, Algues Pacifico canadiennes

PIC24.15 Élargir les possibilités offertes par les protéines de canola au Canada
AGT Food and Ingredients, Corteva Agriscience, Federated Cooperatives Limited, Horizon Pet Nutrition, Riverance Holdings

PIC24.16 Commercialisation d'une coupe musculaire entière de saumon d'origine végétale
New School Foods, Liven Proteins, NuWave Research

PIC24.19 Améliorer les produits fromagers d'origine végétale
Daiya Foods, Ingredion, Ingredion: Plant Based Protein Specialties, Lovingly Made Flour Mills

PIC24.23 Faire progresser la recherche sur les fèves au Canada
Prairie Fava, DL Seeds, Three Farmers Foods

PIC24.26 Développement d'ingrédients protéiques de chanvre et de tournesol
Burcon NutraScience, HPS Aliments et ingrédients, Puratos Canada

PIC24.27 Créer de nouvelles options de protéines alternatives avec des besoins nutritionnels particuliers
Enhanced Medical Nutrition, Acenzia, Gruppo Nutrition

PIC24.38 Optimisation de la transformation des ingrédients pour les pois et les fèves
Lovingly Made Flour Mills, TMRW Foods, Dutton Farms

PIC24.39 Améliorer les ingrédients, les aliments et les coproduits canadiens de pois et de fèves
Roquette, Prairie Fava, BioNeutra, Plant Up

PIC24.42 Améliorer la génétique du chanvre pour augmenter le rendement par acre et la rentabilité
Verve Seed Solutions, Farmer’s Business Network Canada, Fresh Hemp Foods

PIC24.43 Accroître la croissance et l'adoption du lupin au Canada
Lupin Platform, PURIS Holdings, YOSO Canada

PIC24.47 Transformation accrue du soja au Canada
Alinova Canada, Marusan Ai Co., Earth's Own Foods, Flamaglo Foods Ltd. (YOSO)

PIC24.51 Développer des ingrédients de Faba fonctionnels et produits de manière durable
Griffith Foods, BFY Proteins, Botaniline, Faba Canada

PIC25.04 Création d'une gamme d'ingrédients à base d'avoine, de produits alimentaires et de produits pour animaux de compagnie
One Degree Organics, No Meat Factory, Tuft & Paw, Vibrant Health Products

UK24.01 Améliorer les aliments d'origine végétale et la nutrition des animaux de compagnie avec du collagène sans animaux
Liven Proteins, ALT PRO Advantage, New Wave Biotech Ltd., Formidable Foods Ltd.

UK24.02 Développement d'ingrédients canadiens à base de légumineuses et de tournesol dans des hamburgers à base de plantes pour une distribution mondiale
Lovingly Made Ingredients, Botaneco, Stars UK R&D, Université de Leeds

UK24.03 Développer de nouveaux marchés pour le lupin au Canada et au Royaume-Uni
Lupin Platform Inc., BioPower Technologies Ltd., UK Agri-Tech Centre Ltd., Soya UK Ltd., Université de Leeds

UK24.04 Bâtir un avenir plus nutritif grâce aux protéines canadiennes
Tartistes, Wamame Foods, Jampa's, Université de Nottingham

PIC25.02 Transformation des protéines de pois pour créer de nouveaux aliments et ingrédients
Louis Dreyfus Company, Centre d'innovation des maladies chroniques de l'hôpital Seven Oaks

PIC25.05 Amélioration de la génomique chez le soja canadien
NRGene Canada, Coopérative Hensall, Pulse Genetics, Yumasoy Foods Ltd.

PIC25.06 Développement d'ingrédients pour fava à l'aide d'une technologie de transformation innovante
Phytokana Ingredients Inc. , Maia Farms

PIC25.10 Transformer les sous-produits de la bière en ingrédients de grande valeur
Terra Bioindustries, Great Western Brewing Company

PIC25.11 Technologie de germination de grains et de légumineuses pour les aliments et ingrédients riches en nutriments
One Degree Organics, la maison Wun-Tun de l'honorable

PIC26.05 Technologie de fabrication à l'échelle qui développe des alternatives entières à la viande et au poisson
NS/TX Industries, Infusd Nutrition, New Protein International

Aperçu des projets de renforcement des capacités du Fonds II

CAP24.01 Aider l'industrie à s'y retrouver et à s'y adapter
Protein Industries Canada

CAP24.02 Plant Forward 2024
Protein Industries Canada, Pulse Canada, Plant-Based Foods of Canada

CAP24.11 Bâtir un Canada plus concurrentiel grâce à une formation continue en leadership agroalimentaire
Protein Industries Canada, The Ivey Academy at Western University

CAP24.03 Création d'un groupe d'investissement autochtone pour les aliments et ingrédients canadiens
Première Nation Alexander, Conseil tribal de File Hills Qu'Appelle, Conseil tribal de Saskatoon, Première Nation Dakota de Whitecap

CAP25.16 Renforcer le programme canadien de la chaîne d'approvisionnement Cohorte 1 ; Cohorte 2 ; Cohorte 3

CAP25.17 Programme d'entrée sur le marché Asie-Pacifique
Nurasa

CAP25.18 Intégration des données et de l'expertise industrielle via une plateforme d'IA pour développer de nouvelles variétés de pois
Institut mondial pour la sécurité alimentaire (GIFS), DL Seeds

CAP26.01 Plant Forward on the Prairies
Protein Industries Canada, Plant-Based Foods of Canada, Pulse Canada

Aperçu des projets d'intelligence artificielle du Fonds II

AI23.01 Développer une technologie d'IA pour améliorer la qualité des cultures et des ingrédients
Enns Brothers, Crop Sentry, DL Seeds, AGT Food and Ingredients

AI23.02 Construire une plateforme d'IA sur le terrain pour répondre aux préoccupations concernant les cultures de lentilles
Ukko Agro, Hawk's Agro, Three Farmers Foods

AI23.03 Détection des mauvaises herbes résistantes aux herbicides grâce à la nouvelle technologie d'IA
Precision AI, Geco Strategic Weed Management, Global Institute for Food Security (GIFS) de l'Université de la Saskatchewan, SureGrowth Solution

AI23.07 Aider les entreprises à se préparer à l'utilisation de l'intelligence artificielle grâce au Programme d'amélioration de la préparation des données
Protein Industries Canada, Institut d'intelligence artificielle de l'Alberta

AI24.07 Prévision et évaluation de la qualité des cultures protéagineuses
Ground Truth Agriculture, Parametrics.Ag, Cas-Grain Farms, C-Merak Innovations

AI23.13 Améliorer la durabilité et l'efficacité du champ à l'assiette
Croptimistic Technology, C-Merak Innovations, TheoryMesh

AI25.01 Développement d'un outil d'assurance qualité des grains sur smartphone
Grain Discovery, Inarix, Sevita International

AI26.02 Modernisation et optimisation du système d'assurance-récolte du Canada
Agi3, Services de risque Agi3, Solutions de réassurance Aon Canada

AI26.04 Système de drone piloté par IA pour la mesure automatisée du volume 3D de bacs à grains

Super GeoAI Technology Inc., Southview Farms Ltd

Valeur totale du projet	2 352 870 $
Consortium Contribution	1 294 079 $
Contribution des clusters	1 058 791 $

Description : Ce projet vise à développer et commercialiser un système de drones piloté par IA pour une mesure automatisée et précise du volume de remplissage 3D des bacs à grains.

Le projet est en cours mais non annoncé au moment de la publication.